

DreBo Werkzeugfabrik GmbH, Altshausen

## In kürzester Zeit zum integrierten System!

»Die neue SAP-Lösung sorgt für eine prozessübergreifende Transparenz in unserem Unternehmen, sie hilft uns, genauere Absatzpläne zu erstellen. Dadurch bieten wir unseren Kunden einen besseren Service – und festigen nochmals unsere Stellung in der Branche. Das verdanken wir dem motivierten Projektteam aus itelligence-Beratern und DreBo-Keyusern.«

Christian Dreps, Technischer Geschäftsleiter der DreBo GmbH

Die DreBo Werkzeugfabrik GmbH bewährt sich als zweitgrößter Hersteller von hartmetallbestückten Gesteinsbohrern weltweit – eine Position, die das Unternehmen aus Altshausen mithilfe einer neuen IT-Systemlandschaft stärken und weiter ausbauen will. DreBo setzt dabei auf eine SAP R/3-Komplettlösung der Bielefelder itelligence AG, denn SAP garantiert Betriebsabläufe aus einem Guss. Sämtliche Prozesse werden durch ein einziges betriebswirtschaftliches System sicher und zuverlässig gesteuert und unsichere Schnittstellen gehören ab sofort der Vergangenheit an. Davon profitieren alle Geschäftsbereiche – unter anderem werden die

Bereiche Rechnungswesen und Logistik, die zuvor in getrennten Systemen behandelt wurden, nun gemeinsam in der integrierten SAP-Lösung abgebildet. Jeder Mitarbeiter erhält die für ihn relevanten Informationen, ohne wie zuvor zwischen verschiedenen Systemen wechseln zu müssen. Soviel ist klar: Die neue SAP R/3-Systemlandschaft gewährleistet stete Transparenz und eine exakte Planung der Aufträge – so lassen sich diese schneller und sicherer abwickeln. Ein starker Fortschritt für das Unternehmen, der die Kunden aus aller Welt einfach noch zufriedener macht.

**itelligence**

## DreBo Werkzeugfabrik GmbH, Altshausen

„Erfolg durch Leistung“: So lautet das Motto der DreBo Werkzeugfabrik GmbH, die 1979 in Altshausen gegründet wurde. Unter diesem Leitsatz hat sich das Unternehmen mit mehr als 160 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern zu einem der weltweit führenden Hersteller für hartmetallbestückte Gesteinsbohrwerkzeuge entwickelt. Von Anfang an hat sich DreBo international ausgerichtet. So fragen Kunden auf allen fünf Kontinenten die DreBo-Produkte nach – darunter zahlreiche professionelle Großabnehmer mit außerordentlichen Ansprüchen. Diese erfüllt das Unternehmen mit bester Produktqualität und einem erstklassigen Service. Mit schlanken Organisationsstrukturen sowie motivierten und qualifizierten Mitarbeitern setzt DreBo den Erfolgskurs fort – unterstützt von einer effizienten, zukunftsfähigen IT-Landschaft und einem modernen Maschinenpark mit hoher Produktionskapazität.



**Name:**  
DreBo Werkzeugfabrik GmbH

**Branche:**  
Komponentenfertiger

**Produkte:**  
hartmetallbestückte Gesteinsbohrer

**Unternehmensgröße:**  
160 Mitarbeiter

**Stammsitz:**  
Altshausen

**Umsatz:**  
ca. 30 Mio. EUR

### Transparenz in allen Prozessen

Mithilfe von SAP R/3 fertigt DreBo heute nach Plan genau das, was morgen nachgefragt wird. Denn neben der exakten Planung der Aufträge unterstützt die neue SAP-Lösung die Absatzplanung optimal. Auf Basis von Prognosen und sicheren Berechnungen entsteht ein genauer Sales Forecast für die Produkte. Auch die Feinplanung der Aufträge ist jetzt absolut übersichtlich: Die grafische Plantafel in SAP R/3 Standard zeigt alle Faktoren, die berücksichtigt werden müssen. Die Fertigung erhält durch die implementierten SAP BDE-Funktionalitäten jederzeit den Überblick, wo sich welche Aufträge in der Fertigung befinden und kann somit flexibel auf Vertriebswünsche eingehen. Darüber hinaus bildet das System die kundenspezifische Verpackung der Bohrer ab, damit diese plangesteuert disponiert werden können. Die positiven Folgen: reduzierter Warenbestand, stark verkürzte Lieferzeiten – eine gesteigerte Produktivität!

Sämtliche Altdaten wurden vom kompetenten Projektteam bestehend aus itelligence-Beratern und DreBo-Keyusern vollständig in das neue System übernommen. Anschließend schulte das itelligence-Team die Keyuser im Umgang mit den implementierten Funktionalitäten und steht auch weiterhin beratend zur Seite. Während des IT-Projektes hatte das Projektteam stets das gesamte Unternehmen im Blick. Und so setzten die Keyuser in enger Zusammenarbeit mit den itelligence-Beratern weitere Ideen um: Die DreBo-Mitarbeiter erstellen mit dem SAP-System nun ganz unkompliziert kundenspezifische Preislisten. Das macht sie im Vertrieb noch einmal überzeugender. Auch der Erfolg eines DreBo-Projektes lässt sich besser messen: Bereits während der Implementierungsphase der SAP-Lösung wurden Key Performance Indicators (KPI) definiert, die nicht nur den Projekt-Erfolg erheben, sondern auch der Geschäftsführung als wertvolle Informationsquelle dienen. Auf Wunsch des Unternehmens wurde das umfangreiche SAP-Projekt in nur fünf Monaten realisiert – und

dabei war das hochmotivierte unternehmensübergreifende Projektteam der Schlüssel zum Erfolg!

### Gemeinsam zur besten Lösung

Schnelle Lösungen, ganz nach Maß: Auf das itelligence-Team kann sich DreBo voll und ganz verlassen. Und da das Unternehmen von der Zusammenarbeit mit itelligence einfach überzeugt ist, hat es sich den Bielefelder SAP-Komplett-dienstleister gleich als langfristigen Innovationspartner gesichert. Neben dem Betrieb des Systems im itelligence-Rechenzentrum ist längst ein Fahrplan für weitere Projekte entstanden. So soll die DreBo-Prüfmittelverwaltung zukünftig ebenfalls in SAP abgebildet werden. Auch ein Rollout des gesamten SAP-Projektes für die Tochter in den USA wird als mögliche Option für die Zukunft gehandelt. Das Ziel von DreBo ist ein nachhaltiges Wachstum des Unternehmens – und dabei ist itelligence eben ein unverzichtbarer Erfolgsfaktor.

### Facts & Figures

**Problemstellung:** Ablösung

Altsystem IFAX-Open

**Lösung:** SAP R/3 Komplettlösung

**Eingesetzte SAP-Module:** FI, AA, CO, CO-PA, SOP, PP, SD, QM und MM

**Projektlaufzeit:** 5 Monate

**Useranzahl:** 60 SAP-User

#### Nutzen:

- Ablösung der Schnittstelle zwischen den Systemen für Produktion und Logistik
- Permanente Verfügbarkeit aller relevanten Informationen in einem System
- Optimierung der Absatzplanung
- Verbesserung der plangesteuerten Disposition
- Minutengenaue Rückmeldungen in der Produktion
- Erweiterung von Kundenservice und Erfolgsmessungs-Tools