

Willy Vogel AG, Berlin

Alle Prozesse laufen wie geschmiert: Mit SAP SRM Enterprise Buyer Professional

»Mit itelligence steht uns ein erfahrener Partner im Bereich SAP SRM zur Seite, der die Anforderungen mittelständischer Unternehmen kennt und deshalb genau unseren Bedarf einschätzen kann. Wir haben mithilfe von itelligence unsere Einkaufsabteilung deutlich strategischer ausgerichtet und unsere Ressourcen optimiert. Damit sind wir perfekt für die Zukunft gerüstet.«

Wolfgang d'Heureuse, Willy Vogel AG, Berlin

Eine Bedarfsmeldung. Manuell ausgefüllt und persönlich weiter geleitet: Damit startete bei der Willy Vogel AG bislang der Beschaffungsprozess. Dieses Formular setzte im Unternehmen alle Prozesse in Gang – bis zum abgezeichneten Zahlungseingang für die gelieferte Zentralschmiertechnik. Viel Zeit und Geld gingen durch diese umständliche Arbeitsweise verloren. Doch auch bei dem zur schwedischen SKF-Gruppe gehörenden Unternehmen dreht sich das Rad der Zeit immer schneller:

Der Markt fordert eine strategische, schnelle und korrekte Abwicklung sämtlicher Aufträge. Um die Herausforderungen der Zukunft ohne zusätzliches Personal bewältigen zu können, benötigte die Willy Vogel AG also dringend ein geeignetes System, das die Beschaffungsstrukturen in idealer Weise unterstützt: Prozesskosten im Einkauf verringern, Beschaffungsvolumina bündeln und interne wie externe Bestellungen vereinfacht abwickeln – das waren die klar definierten Ziele.

Willy Vogel AG

Dass Kraftfahrzeuge, Maschinen und Motoren in aller Welt laufen wie geschmiert, dafür sorgt die Willy Vogel AG aus Berlin. VOGEL ist das weltweit führende Unternehmen auf dem Gebiet der Zentralschmiertechnik für Maschinen, Anlagen, Nutz- und Schienenfahrzeuge. VOGEL ist Ihr kompetenter Partner auf dem Gebiet der Minimalmengenschmierung. Mit dem Produktbereich Spandau Pumpen ist die Willy Vogel AG ein innovativer Spezialanbieter von Flüssigkeitspumpen für vielfältige Industrie- und Verfahrensanwendungen. Seit Juli 2004 ist die Willy Vogel AG mit sämtlichen Tochterfirmen Mitglied der schwedischen SKF-Gruppe. Die SKF-Gruppe ist der Marktführer von Produkten, Lösungen und Dienstleistungen in den Bereichen Wälzlager, Dichtungen, Mechatronik, Service und Schmierungstechnik.



SKF Lubrication Solutions

Name:
Willy Vogel AG Berlin
(SKF-Konzern)

Branche:
Maschinenbau

Produkte:
Zentralschmiersysteme

Mitarbeiter:
1.000 Mitarbeiter,
davon 200 SAP-User

Stammsitz:
Berlin

Niederlassungen:
Hockenheim, Deutschland
und Saumur, Frankreich

Individualisierte Standardsoftware

Die Willy Vogel AG holte itelligence ins Haus, schließlich wollten die Verantwortlichen bei ihrer e-Procurement-Lösung echte Spezialisten am Werk wissen. Und so starteten die beiden Partner eine SAP SRM-Implementierung, ergänzt durch die Nutzung der SAP MDM-Kataloglösung, um diese in nur sechs Monaten gemeinsam erfolgreich umzusetzen.

Das itelligence-Team setzte SAP Enterprise Buyer Professional aus der SAP SRM-Produktfamilie ein und implementierte das klassische Szenario. itelligence entwickelte die komplexen Workflow-Anforderungen individuell für die speziellen Bedürfnisse der Willy Vogel AG.

Ganz gleich, ob es um die umfassende Konzeption, ein strategisches Projektmanagement oder um ein technisches und fachliches Integrationsmanagement ging: Durch die Berliner Niederlassung von itelligence waren stets kurze Wege innerhalb des Projektes garantiert – die Willy Vogel AG konnte sich jederzeit auf ihren Projektpartner verlassen. Selbst die Installation der SRM- und MDM-Katalogserver nahm das SAP-Systemhaus kompetent in die Hand. Damit war die Willy Vogel AG startklar für ein neues, effizientes Einkaufswesen.

e-Procurement Einsparpotentiale im Einkauf

Im Anschluß erfolgte der Roll-Out für das e-Procurement-System SAP Enterprise Buyer Professional mit dem integrierten MDM-Katalog, der etwa 500.000 Lieferantenartikel von 15 verschiedenen Lieferanten in einer integrierten Suchoberfläche bereithält. Die hohe Datenqualität und die komfortable Suchfunktion nach

Stichworten in Kombination mit einer strukturierten Baumsuche liefern schnell genaue Treffer.

Das moderne SAP-Beschaffungstool für die etwa 200 SAP-User reduziert die Beschaffungsprozessschritte inklusive aller vor- und nachgeschalteten Aktivitäten auf ein Minimum. Konkret: Die Durchlaufzeiten konnten halbiert werden, die Lagerbestände in der Werkzeugverwaltung wurden um 20% reduziert.

Die weiteren positiven Nebeneffekte: Wesentlich kürzere Lieferzeiten und die Senkung der Anzahl an Lieferanten für Katalogware. Über das System können nun alle an der elektronischen Beschaffung Beteiligten – also Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, Verantwortliche aus dem Fachbereich sowie die Führungsebene – einfach über eine auf ihre jeweiligen Rollen zugeschnittene webbasierte Oberfläche zusammenarbeiten.

Facts & Figures

Lösung: SAP SRM Enterprise Buyer Professional, SAP MDM-Katalog mit 500.000 Artikeln, individuelle Programmierung im Bereich Workflow und Oberflächen

Die Vorteile:

- Verringerung der Durchlaufzeiten um 50%
- Senkung der Lagerbestände in der Werkzeugverwaltung um 20%
- Verkürzung der Lieferzeiten
- Reduzierung der Lieferantenanzahl für Katalogware
- Optimierung der Ressourcen für den strategischen Einkauf

